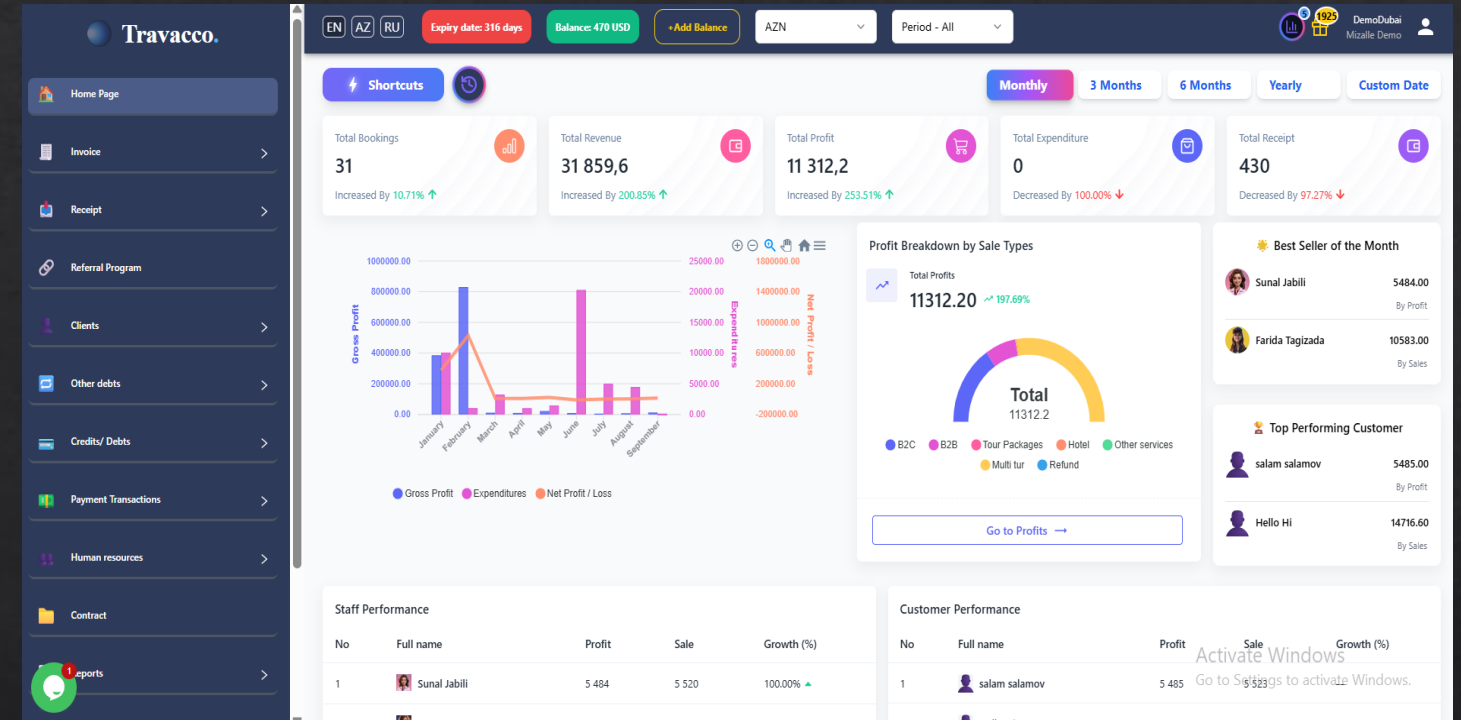




Travacco.com: Turizm agentlikləri üçün ağıllı ERP və Mühasibat sistemi

Travacco.com-a xoş gəlmisiniz — turizm agentlikləri üçün bütün idarəetmə proseslərini bir araya gətirən proqram.

Biz səyahət bizneslərinin idarə edilməsini daha asan, sürətli və effektiv edirik.



Problem: Pərakəndə və səmərəsiz daxili əməliyyatlar

Turizm agentlikləri gündəlik əməliyyatlarını idarə etməkdə çətinlik çəkirlər. Əl ilə proseslər, qarışıq sənədlər və bir-biri ilə əlaqəsiz sistemlər vaxt və pul itkisinə səbəb olur.

Dağınıq Maliyyə Məlumatları

- Ödənişlər, geri qaytarmalar və qəbzlər müxtəlif alətlərdə idarə olunur, xaos yaranır.

Əl ilə iş yükü

- Hesabatlar və müqavilələr saatlarla Excel və köhnə proqramlarda hazırlanır.

Qeyri-sabit pul axını

- Gecikmiş ödənişlər və müddətlərin ötürülməsi cərimələrə və etibarın itirilməsinə səbəb olur.

Yanlış alətlər

- QuickBooks, Xero, 1C kimi ümumi mühasibat proqramları turizm xidmətlərinə uyğun deyil.

Real vaxt görünürlük yoxdur

- Real vaxtda KPI yoxdur, qərarlar təxminə əsaslanır.

Miqyaslanma problemi

- Agentlik böyüdükcə sistem çökür (filiallar, əməkdaşlar, tərəfdaşlar).

Nəticə: Artım və gəlir itkisi

Səmərəsiz daxili əməliyyatlar vaxtı alır, komandaları ruhdan salır və müştəriləri itirir. Bu isə birbaşa satış, müştəri saxlama və gəlir artımını məhdudlaşdırır.

Vaxt itkisi

- Administrativ işlər saatlarla vaxt aparır, müştərilər isə daha çox gözləməli olur.

Motivasiya azlığı

- Performans izlənmədiyi üçün bonus sistemi yoxdur

Müştəri itkisi

- Gecikmələr və səhvlər etibarı azaldır.

Kross-satış imkanları qaçırılır

- Aktiv izləmə olmadığından gəlir itir.

Aşağı məmnuniyyət

- Ləng xidmət müştərini məyus edir.

Artımın qarşısı alınır

- Aktiv izləmə olmadığından gəlir itir.

Travacco.com: Əməliyyatları avtomatlaşdır və sadələşdir

Travacco vaxtınıza qənaət edir, səhvləri azaldır və real vaxtda satış, ödəniş, bildiriş və KPI-ları bir paneldə göstərir.



Anında satış və sənədlər

- Satışı 1 dəqiqəyə qeyd et; sistem avtomatik invoice, voucher və müqavilə yaratsın.



Ödənişlərin izlənməsi

- Müştəri ödənişlərini və gələcək hissələri rahatlıqla izləyin.



Real vaxt bildirişləri

- Satış, ödəniş və qəbzələr üçün dərhal Telegram və App bildirişləri alın.



Panel və göstəricilər

- Satış, gəlir, borc və əməkdaş performansını bir mərkəzdən izləyin.

The screenshot displays the Travacco dashboard interface. On the left is a dark sidebar with navigation options: Home Page, Invoice, Receipt, Referral Program, Clients, Other debts, Credits/ Debits, Payment Transactions, Human resources, Contract, and Reports. The main content area shows a 'Multi Tour Invoice' for customer 'Faxriyya'. It includes customer information (Name, Phone, Email), invoice details (Invoice Date, Invoice Number, Payment type, Received, Explanation), and three reports: Multi Tour B2C Ticket Report, Multi Tour Hotels Report, and Multi Tour Services Report. Each report contains a table with relevant data.

This screenshot shows the 'Reports' section of the Travacco dashboard. It features two main performance tables: 'Staff Performance' and 'Customer Performance', both listing individuals with their respective sales, profits, and growth percentages. Below these are several key performance indicator (KPI) cards: 'Refunded Invoices' (0), 'Refund Count' (0), 'Supplier Refund' (0), 'Company Charge' (0), and 'Customer Refund' (0). There are also charts for 'Top 3 Airlines' (Wizz Air, Turkish Airline, Qatar), 'Top 3 Selling Tours' (ANTALYA TURU), and an 'Upcoming Bookings Countdown' bar chart showing check-in and flight counts for different time periods.

Travacco.com: Müştəri əlaqəsini və gəlirliliyi artır

Avtomatik kommunikasiya, hesabatlar və fəaliyyət izləməsi ilə satış və müştəri sədaqətini artırın.



Avtomatik müştəri ünsiyyəti

Ad günü, ödəniş xatırlatması və kütləvi kampaniyalar göndərin.



E-poçt və Telegram ilə hesabatlar

Müştəri ödənişləri, uçuşlar, otel yoxlamaları haqqında gündəlik və həftəlik məlumatlar.



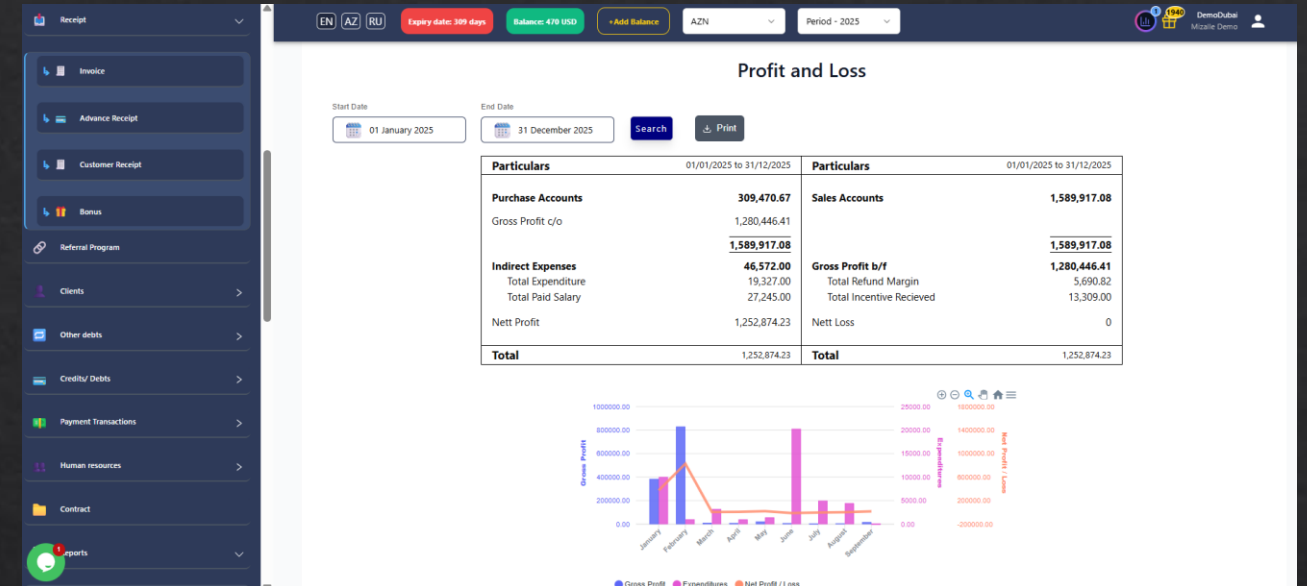
Ətraflı analitika

Gəlirlər, xərclər, borclar, performans və müştəri aktivliyi bir yerdə.



Audit və fəaliyyət izlənməsi

Əməliyyatı kim yaradıb, dəyişib, silib – hamısı sistemdə qeyd olunur.



EN	AZ	RU	Expiry date: 395 days	Balance: 470 USD	+ Add Balance	AZN	Period - 2025	Demo/Dubai	Mizane Demo
18	Admin	Farida Tagizada	5.197.13.186	B2C	IV-823	B2C invoice was created.	Success	04.09.2025 16:05	
19	Admin	Farida Tagizada	5.197.13.186	B2C	IV-822	B2C invoice was created.	Success	04.09.2025 15:17	
20	Admin	Farida Tagizada	5.197.13.186	B2C	IV-821	B2C invoice was created.	Success	04.09.2025 15:11	
21	Admin	Farida Tagizada	5.197.13.186	Service	IV-820	Service invoice was created.	Success	04.09.2025 14:20	
22	Admin	Farida Tagizada	5.197.13.186	MultiTour	IV-819	MultiTour invoice was created.	Success	04.09.2025 14:20	
23	Admin	Farida Tagizada	5.197.13.186	B2C	IV-818	B2C invoice was created.	Success	04.09.2025 14:19	
24	Admin	Farida Tagizada	5.197.13.186	B2B	IV-817	B2B invoice was created.	Success	04.09.2025 14:19	
25	Admin	Tutu Rustamova	46.18.70.234	B2C	IV-816	B2C invoice was created.	Success	04.09.2025 14:19	
26	Admin	RZA RVQ	46.18.70.234	B2B	IV-815	B2B invoice was created.	Success	04.09.2025 14:18	
27	Admin	RZA RVQ	46.18.70.234	B2B	IV-814	B2B invoice was created.	Success	04.09.2025 14:03	
28	Admin	RZA RVQ	46.18.70.234	B2B	IV-813	B2B invoice was	Success	04.09.2025	

Travacco.com: Admin nəzarəti və idarəetmə

Mərkəzləşdirilmiş idarə paneli ilə bütün agentlikləri, əməliyyatları və abunələri təhlükəsiz və səmərəli şəkildə idarə et.



Vahid idarəetmə paneli

Abunələr, ödənişlər, kampaniyalar və bildirişlər tək platformada.



Uyğunluq və təhlükəsizlik

Girişlər və əməliyyatlar real vaxtda izlənilir, məlumat tam qorunur.

No	Company ID	Company Name	Subscription Status	Last Log Date
1	4655	Kanul Travel MMC	Active	13.09.2025 13:16
2	4646	Travel Expert	Active	13.09.2025 14:16
3	4641	Dashur	Pending	05.09.2025 19:48
4	4632	FEHMİ GÜVENLİP	Pending	30.08.2025 13:16
5	4630	Hala Travel Thailand	Pending	29.08.2025 12:30
6	4629	Trigguide uz	Pending	27.08.2025 14:20
7	4627	Charm Travel	Active	25.08.2025 14:05
8	4625	Vaseliye Tour	Pending	24.08.2025 20:45
9	4624	Egypt Time Travel	Pending	24.08.2025 13:12
10	4621	Grow More	Active	23.08.2025 03:08
11	4607	Sea World Holidays	Pending	16.08.2025 22:19
12	4606	TRAVEL WALKA	Pending	15.08.2025 15:24
13	4604	IN BAKU TRAVEL	Pending	30.08.2025 18:12
14	4603	Av	Pending	12.08.2025 17:37
15	4602	Ghamra tourism company	Pending	12.08.2025 17:37
16	4601	ERATOUR	Active	05.09.2025 17:56



Təhlükəsiz miqyaslanma

Böyümə zamanı tam nəzarət və qorunan giriş.

#	RECIPIENT	SUBJECT	DATE & TIME	SEEN
1	Charm Travel	Welcome	2025-08-26 16:52	✓✓
2	Grey Travel Operations (Pty) Ltd	Subscription Amount Change	2025-08-25 00:46	✓✓
3	GRV TRAVEL	İstifadəçi Məqaviləsi	2025-08-21 11:53	✓✓
4	Natali Travel MMC	İstifadəçi Məqaviləsi	2025-08-15 15:07	✓✓
5	IN BAKU TRAVEL	İstifadəçi Məqaviləsi	2025-08-14 12:05	✓✓
6	OOO "Boxk Typ"	Dorobop Travacco	2025-08-13 12:36	✓✓
7	Explore Baku LLC	İcazələr	2025-08-07 16:37	✓✓
8	EVA TRAVEL	❗ Diqqət! Vəqib xəbərləmə ❗	2025-08-06 11:50	✓✓
9	RAI TOUR	❗ Diqqət! Vəqib xəbərləmə ❗	2025-08-06 11:50	✓✓
10	Explore Baku LLC	❗ Diqqət! Vəqib xəbərləmə ❗	2025-08-06 11:50	✓✓



İstifadə və artım təşviqi

İstifadəçilər və qeyri-istifadəçilər üçün referral və xal əsaslı mükafat sistemi.

Böyük Bazar İmkanı



1. Ümumi Bazar (TAM)

🌐 Qlobal turizm agentlikləri bazarı: Dünyada 400,000-dən çox agentlik fəaliyyət göstərir.

2. Xidmət Oluna Bilən Bazar (SAM)

🎯 Hədəf: Aylıq 50–500 rezervasiyası olan kiçik və orta turizm agentlikləri.

3. Əldə Edilə Bilən Bazar (SOM)

🚀 Məqsəd: 1-ci ildə 500 agentlik, 4 il ərzində isə 5,000+ agentlik qazanmaq.

4. İdeal Müştərilər

🏢 Əl ilə işləyən və Excel kimi alətlərdə çətinlik çəkən kiçik və orta turizm agentlikləri.

💡 ERP + CRM + avtomatlaşdırmanı bir platformada birləşdirən həllə ehtiyac duyan agentliklər.

Miqyaslanana bilən biznes modeli

Travacco çevik SaaS qiymət modelində fəaliyyət göstərir, uzunmüddətli abunəliklərə fokuslanır.

Əlavələr və Modullarla SaaS Abunəlik Modeli

Planlar

- **Admin Plan** → \$39/ay (\$390/il) – tək admin hesabı.
- **Komanda Planı** → \$69/ay (\$690/il) – 1 admin + 1 mühasib + əməkdaşlar hesabı.
- **Sənədləşmə Planı** → \$18/ay (\$180/il) – (invoys, vauçer, müqavilə, HR, bildirişlər, marketinq, hesabatlar isə yoxdur).

+ Əlavələr

- **Əlavə istifadəçi** – \$9/ay (əməkdaşlar üçün fərdiləşdirilə bilən giriş və funksiyalar).
- **WhatsApp Bildirişləri Modulu** → \$11/ay.

🌐 Digər Hesablar

- **Affiliate Hesablar** → Pulsuz (referral satış kanalı).
- **Demo Hesablar** → 7-gün pulsuz istifadə.

Müştəri cəlbini və saxlanmasını artırmaq üçün əlavə olaraq xüsusi modullar, endirimlər və promo kodlar da təklif edirik.

Təsirli ilkin nəticələr

Travacco.com 2025-ci ilin yanvarında test versiyasında istifadəyə verildikdən sonra güclü bazar adaptasiyası və davamlı gəlir artımı nümayiş etdirmişdir.

93

Ödənişli İstifadəçi

13

Aktiv İllik İstifadəçi

39

Aktiv Aylıq İstifadəçi

7-Gün

Demo İstifadə

🌐 Qlobal Nəticələr → Müştərilər: Azərbaycan, Albaniya, Mərakeş, Cənubi Afrika, Özbəkistan, Makedoniya, Tacikistan, BƏƏ.

Marketing və satış planımız

Müştəri qazanmaq və saxlamaq üçün çoxkanallı yanaşma tətbiq olunur.

1. Müştəri qazanma

- Birbaşa satış (online/offline görüşlər, zənglər, e-poçt kampaniyaları)
- Meta/Google reklamları, SEO məzmunu
- Turizm assosiasiyaları və texnologiya tərəfdaşlıqları
- 7 günlük sınaq → ödənişli keçid

2. Müştəri saxlama

- KPI-lar və Avtomatlaşdırılmış Hesabatlar və Bildirişlər (Email / Telegram / WhatsApp vasitəsilə)
- Fərdiləşdirilmiş Onboarding və Dəstək
- Rəylərə əsasən Funksiya Yeniləmələri
- İstifadəçilər və qeyri-istifadəçilər üçün Referral Proqramları

3. Artım vasitələri

- Berlin, Madrid və Dubay turizm sərgilərində iştirak
- Məhsul yönümlü artım (Product-Led Growth) → Demo və avtomatlaşdırma ilə tanıtım
- Analitika əsaslı əlaqə (Analytics-Driven Engagement) →

Rəqabət Mühiti

- Turizm agentlikləri hazırda ya ümumi mühasibat alətlərindən (Excel, QuickBooks, Zoho, 1C və s.), ya da turizm ehtiyaclarına uyğun olmayan geniş ERP sistemlərindən istifadə edirlər.

Xüsusiyyət / Rəqib	Excel	QuickBooks	1C Accounting	U-on.travel	Moidokumenti.ru	TRAVACCO
Turizmə Özəl	✗	✗	✗	✓	✓	✓
CRM + ERP + Hesabatlar	✗	✗	✗	✓	✓	✓
Avtomatlaşdırma (Hesabatlar, KPI, Bildirişlər)	✗	✗	✗	✓	✓	✓
İstifadə Rahatlığı / UI, UX / Tez Öyrənmə	✗	✓	✗	✗	✗	✓
Qlobal Miqyaslanma	✓	✓	✗ (yalnız MDB)	✗ (yalnız MDB)	✗ (Rusiya-yalnız)	✓ (Qlobal)
Uyğun Qiymət	✓	✗	✗	✗	✓	✓

- Travacco – turizmə fokuslanmış, avtomatlaşdırılmış və hamısını birləşdirən yeganə platformadır;qlobal miqyasda böyüyərək həm sərfəli, həm də istifadəsi asan qalır.

Gələcək Baxış: İnteqrasiya olunmuş Səyahət Ekosistemi

1

Tam CRM və Süni İntellekt (AI) Genişlənməsi

İrəliləmiş CRM, avtomatlaşdırma və iş axını alətləri sayəsində Travacco yalnız səyahət agentlikləri ilə məhdudlaşmayacaq, digər biznes sektorlarına da inteqrasiya olunacaq.

2

Qlobal GDS və Tur Operatorları ilə İnteqrasiya

Ən qabaqcıl Qlobal Paylama Sistemləri (Galileo, Sabre və s.) və tur operator sistemləri ilə dərin inteqrasiya – real vaxt rejimində bron və inventar idarəetməsi üçün.

3

Sosial Media Ticarət API-ləri

Instagram, Facebook və WhatsApp kimi platformalar vasitəsilə birbaşa satış və əlaqə – sosial aktivliyi real tranzaksiyalara çevirən yeni nəsil alətlər.

4

Mobil Tətbiq İnkişafı – Artıq Başlayıb

Travacco-nun mobil tətbiqi bazar genişlənməsinin əsas hərəkətverici qüvvəsidir. Bu tətbiq mobil əsaslı iş proseslərinə üstünlük verən yeni istifadəçi segmentlərini cəlb etməyə imkan verir.

5

Süni İntellekt Alətləri və Avtomatlaşdırma – Artıq Başlayıb

Travacco bir neçə AI modelini inteqrasiya edərək əməliyyatları avtomatlaşdırır və qərarverməni təkmilləşdirir. Bu, ağıllı faktura doldurma, səyahət tövsiyələri, çoxdilli chatbotlar və ani tərcümələri əhatə edir.

✦ Bizim Missiyamız

Effektivlik, avtomatlaşdırma və inkişafıdünyadakı

hər bir səyahət agentliyinə gətirməkdir.

🧑 Təşəkkürlər

- Əlaqə: Elmir Miriyev ; +994505162666
- Website: <https://travacco.com> , Youtube: <https://www.youtube.com/@Travacco>

Təsisçi / Komanda

Elmir Miriyev – Təsisçi və CEO

🔗 <https://www.linkedin.com/in/elmir-miriyev-729446119/>

- 12 ildən çox səyahət agentliyi sektorunda sahibkar və CEO təcrübəsi
- Turizm agentliklərinin maliyyə iş axınlarını dərinlən anlayış
- Sənaye biliklərini SaaS innovasiyası ilə birləşdirən vizyoner
- Marketing, IT və Turizm sahələrində əlavə biznes təcrübəsi



💻 Texnologiya Komandası

- 👤 2 Front-End developer — (UI/UX və analitik panellər)
- 👤 2 Back-End developer — (SaaS və API integrasiyalarında təcrübə)
- 👤 1 Mobile App Developer

📈 Biznes və İnkişaf Komandası

- 📈 4 Satış mütəxəssisi — (müşətilərlə əlaqə və məhsul təqdimatları)
- 🎯 2 Marketing mütəxəssisi — (rəqəmsal kampaniyalar, SEO və ADS)

★ Əsas Üstünlüklər

- **Qurucu baxışı:** Səyahət agentliklərinin problemlərini şəxsən yaşamış və Travacco-nu onları həll etmək üçün qurmuşdur.
- **Sahə ekspertizası:** Turizm sənayesindən gələn təcrübəli rəhbər.
- **Balanslı komanda:** Texniki, satış və marketing üzrə güclü sinerji.
- **Qlobal baxış:** Travacco beynəlxalq səviyyədə fəaliyyət göstərir və tanındılır.
- **Sübut olunmuş icra:** Məhsul 12 aydan az müddətdə istifadəyə verilib və artıq bazarda aktiv böyümə mərhələsindədir.

